

実践カリキュラムⅠ：基本コース

就活に役立つ「プレゼンテーション講座」（全6回 540分）

プレゼンテーションとは、他者に対して「発信」し「リアクション」を促すためのツールです。

行動を喚起するプレゼンテーションには聞き手を惹きつける「引力」があり、その引力こそが「伝える力」です。社会人に求められるコミュニケーション能力の基礎を実践講座で学びます。

人生で最初の「自分をプレゼンテーションする」機会となる就職活動に役立ちます。

☆対象人数：30～100名

第1回 講義 Why から始めよう!なぜプレゼンテーション能力が生きていく力になるのか?

プレゼンテーションの本来的な意義と役割を認識し、社会での仕事におけるプレゼンのゴールと獲得できる能力の必要性を学ぶ。

第2回 講義 「目のコミュニケーション能力の開発」で、伝えるチカラを倍増する

目が生きていないプレゼンターは、何も伝えられない。人が主役でないプレゼンは勝てない。

エクササイズと動画撮影で自分のアウトプットをチェックして習得する。

第3回 講義 「手のコミュニケーション能力の開発」で、共感力を武器にする

プレゼンテーションの習得は、スポーツの習得と同じ。手の表現は感情に響かせるので、相手の心が大きく動く。

エクササイズと動画撮影で自分のアウトプットをチェックして習得する。

第4回 講義 「声のコミュニケーション能力の開発」で、説得力と自信を獲得する

自分の声を知らないままでは、自分のプレゼン・スタイルは持てない。自信は声から生まれる。

「声量・明瞭さ・話し方の表現」の3つの観点をエクササイズで学ぶ。

第5回 講義 企画書とスライド作り、考える道具からビジュアル・プレゼンのノウハウを学ぶ

ジョブズの3つの法則。アナログで構成して、デジタルに変換するノウハウ。

見せる・魅せるプレゼン手法「Power Point と Keynote の実際」を学ぶ。

第6回 講義 戦略とはなにか。プレゼンテーションの根幹を、人生の働き方戦略から、就活戦術までの生きた事例から学ぶ

就活を人生最初のプレゼンテーションの機会と捉えたら、これほど面白いことはない。

全ては準備（戦略）と練習（戦術）が鍵を握る。リハーサル的重要性も習得する。